

IBM Silverpop Engage

이용 약관은 본 IBM 이용 약관 – SaaS 특정 오퍼링 조항(이하 "SaaS 특정 오퍼링 조항")과 IBM 이용 약관 – 일반 조항(이하 "일반 조항") 문서(URL: <http://www.ibm.com/software/sla/sladb.nsf/sla/tou-gen-terms/> 참조)로 구성됩니다.

조항이 상충하는 경우에는 SaaS 특정 오퍼링 조항이 일반 조항에 우선하여 적용됩니다. IBM SaaS 를 주문하거나 액세스하거나 사용함으로써 고객은 이용 약관에 동의하게 됩니다.

이용 약관에는 해당 IBM International Passport Advantage 계약, IBM International Passport Advantage Express 계약 또는 선택한 IBM SaaS 오퍼링에 관한 IBM 국제 계약(IBM International Agreement for Selected IBM SaaS Offerings)이 적용되며 이용 약관과 함께 완전한 계약을 구성합니다.

1. IBM SaaS

다음 IBM SaaS 오퍼링에는 본 SaaS 특정 오퍼링 조항이 적용됩니다.

- IBM Silverpop Engage – Message
- IBM Silverpop Engage – Database
- IBM Silverpop Transact for Engage – Database
- IBM Silverpop Multi-Factor Authentication
- IBM Silverpop Social Sign-In
- IBM Silverpop Inbox Monitoring
- IBM Silverpop Universal Behaviors
- IBM Silverpop Universal Behaviors Additional Data History – Less than 1 Million Database Records
- IBM Silverpop Universal Behaviors Additional Data History – Less than 5 Million Database Records
- IBM Silverpop Universal Behaviors Additional Data History – Unlimited Database Records
- IBM Silverpop Mobile Connector
- IBM Silverpop Web Analytics Integration
- IBM Silverpop CRM Integration with Scribe
- IBM Silverpop Email Insights – Bronze
- IBM Silverpop Email Insights – Silver
- IBM Silverpop Email Insights – Gold
- IBM Silverpop Email Insights – Platinum
- IBM Silverpop Email Insights Additional Email Preview
- IBM Silverpop Email Insights Additional 100 Thousand Email Opens
- IBM Silverpop Additional IP Address
- IBM Silverpop Additional Domain
- IBM Silverpop Fast Start
- IBM Silverpop Fast Start Enterprise
- IBM Silverpop Customer Enablement
- IBM Silverpop Managed Enablement
- IBM Silverpop Product Consulting – Bronze

- IBM Silverpop Product Consulting – Silver
- IBM Silverpop Product Consulting – Gold
- IBM Silverpop Managed Services – Bronze
- IBM Silverpop Managed Services – Silver
- IBM Silverpop Managed Services – Gold
- IBM Silverpop IP Reputation Warm Up

2. 과금 체계

IBM SaaS 는 거래서류에 지정된 바와 같이 다음 중 하나의 과금 체계 하에서 판매됩니다.

- a. **액세스(Access)**는 IBM SaaS 구입 시 사용되는 측정 단위입니다. 액세스는 IBM SaaS 를 사용할 수 있는 권리입니다. 고객은 라이선스 증서(PoE)나 주문서에 명시된 측정 기간 동안 IBM SaaS 를 사용하기 위해 단일 액세스 권한을 취득해야 합니다.
- b. **애플리케이션 인스턴스(Application Instance)**는 IBM SaaS 구입 시 사용되는 측정 단위입니다. IBM SaaS 에 연결된 애플리케이션의 각 인스턴스에 대해 하나의 애플리케이션 인스턴스 권한이 필요합니다. 애플리케이션에 다중 구성요소가 존재하고 각 구성요소가 개별 용도 및/또는 사용자별로 사용되며 각 구성요소를 IBM SaaS 에 연결하거나 IBM SaaS 에서 관리할 수 있는 경우 각 구성요소는 개별 애플리케이션으로 간주됩니다. 또한 애플리케이션의 테스트, 개발, 스테이징(Staging) 및 프로덕션 환경은 각각 애플리케이션의 개별 인스턴스로 간주되며 각 인스턴스에 대한 권한이 필요합니다. 단일 환경에 있는 다중 애플리케이션 인스턴스는 각각 애플리케이션의 개별 인스턴스로 간주되며 각 인스턴스에 대한 권한이 필요합니다. 고객의 라이선스 증서(PoE)나 거래서류에 명시된 측정 기간 동안 IBM SaaS 에 연결된 애플리케이션 인스턴스 수를 포괄할 수 있는 충분한 권한을 취득해야 합니다.
- c. **허가된 사용자(Authorized User)**는 IBM SaaS 구입 시 사용되는 측정 단위입니다. 고객은 어떠한 방법으로든 직접 또는 간접적으로(예: 다중 송신 프로그램, 디바이스 또는 애플리케이션 서버 등을 통해) 어떠한 방식으로든 IBM SaaS 액세스 권한이 부여된 각 고유한 허가된 사용자에 대해 별도의 전용 권한을 취득해야 합니다. 고객의 라이선스 증서나 거래서류에 명시된 측정 기간 동안 IBM SaaS 의 액세스 권한이 제공된 허가된 사용자 수를 포괄할 수 있는 충분한 권한을 취득해야 합니다.
- d. **디지털 메시지(Digital Message)**는 IBM SaaS 구입 시 사용되는 측정 단위입니다. 디지털 메시지는 IBM SaaS 에서 관리하거나 처리하는 전자 통신문입니다. 고객의 라이선스 증서(PoE)나 거래서류에 명시된 측정 기간 동안 IBM SaaS 에서 관리하거나 처리하는 총 디지털 메시지 수를 포괄할 수 있는 충분한 권한을 취득해야 합니다.
- e. **인게이지먼트(Engagement)**는 IBM SaaS 구입 시 사용되는 측정 단위입니다. 인게이지먼트는 IBM SaaS 와 관련된 전문 서비스 및/또는 교육 서비스로 구성됩니다. 각 인게이지먼트(Engagement)를 포괄할 수 있는 충분한 권한을 취득해야 합니다.
- f. **이벤트(Event)**는 IBM SaaS 구입 시 사용되는 측정 단위입니다. 이벤트 권한은 IBM SaaS 사용과 관련된 특정 이벤트의 발생 횟수를 기준으로 합니다. 이벤트 권한은 IBM SaaS 에서 고유하며 다른 IBM SaaS 또는 이벤트 유형의 다른 이벤트 권한으로 이벤트 유형을 대체하거나 상호 교환하거나 통합될 수 없습니다. 라이선스 증서(PoE)나 거래서류에 명시된 측정 기간 동안 발생한 모든 이벤트를 포괄할 수 있는 충분한 권한을 취득해야 합니다.
- g. **인스턴스(Instance)**는 IBM SaaS 구입 시 사용되는 측정 단위입니다. 인스턴스는 IBM SaaS 의 특정 구성에 대한 액세스를 의미합니다. 라이선스 증서나 주문서에 명시된 측정 기간 동안 액세스하여 사용하도록 제공된 IBM SaaS 의 각 인스턴스에 대해 충분한 권한을 취득해야 합니다.
- h. **Reputation ID** 는 IBM SaaS 구입 시 사용되는 측정 단위입니다. Reputation ID 는 이메일 전송 능력을 높이기 위해 사용하는 IP(Internet Protocol) 주소 및/또는 도메인의 결합 형태입니다. IBM SaaS 에서 고객에 대해 작성된 Reputation ID 수를 포괄할 수 있는 충분한 권한을 취득해야 합니다.

- i. **TDR(Thousand Database Record)**은 IBM SaaS 구입 시 사용되는 측정 단위입니다. 데이터베이스 레코드는 단일 장치로 액세스가 가능하며 단일 엔티티와 관련된 데이터베이스의 필드 컬렉션입니다. 각 TDR(Thousand Database Record) 권한은 1 TDR(Thousand Database Records)을 나타냅니다. 고객의 라이선스 증서나 거래서류에 명시된 측정 기간 동안 IBM SaaS 에서 처리하도록 제공되는 총 데이터베이스 레코드 수를 포괄할 수 있는 충분한 TDR 권한을 취득해야 합니다.

3. 대금 및 청구

IBM SaaS 에 대한 청구 금액은 거래서류에 명시됩니다.

3.1 설치(Set-Up) 요금 및 On Demand 요금

설치 요금은 거래서류에 명시됩니다. IBM 은 설치 파트의 초기 프로비저닝 후에 설치 요금을 청구합니다. On-Demand 옵션의 요금은 거래서류에 명시된 요율에 따라 고객이 On-Demand 옵션을 채택한 당월에 청구됩니다.

- a. IBM Silverpop Additional Domain Setup 및 IBM Silverpop Additional Domain On Demand Setup
본 서비스는 IBM Silverpop Engage 에서 제공한 용량 외에 추가로 하나의 Reputation ID 를 사용하도록 IBM SaaS 환경을 업데이트합니다.
- b. IBM Silverpop CRM Integration Setup
이 서비스는 특정 CRM 인스턴스의 하나의 인스턴스와 단일 Silverpop Engage 데이터베이스를 통합하도록 IBM SaaS 환경을 업데이트합니다.
- c. IBM Silverpop Fast Start Setup
이 서비스는 Silverpop Engage 에서 처음 시작하는(onboarding) 고객을 위해 최대 15 시간의 원격 제품 컨설팅을 제공합니다. 이 인게이지먼트는 다음을 포함하여 다양한 주제로 스케줄된 미팅을 통해 초기 설치와 장기 교육을 제공합니다: 프로비저닝, 전달성/ramp-up, 초기 데이터 로드, 초기 메일링, out of the box 보고, 고객의 필요에 최적화된 추가적인 고급 Silverpop Engage 기능 인에이블먼트. 프로그램 시간은 신규 클라이언트 인게이지먼트의 최초 90 일 이내에 사용해야 합니다.
- d. IBM Silverpop Fast Start Enterprise Setup
이 서비스는 Silverpop Engage 에서 처음 시작하는(onboarding) 고객을 위해 최대 30 시간의 원격 제품 컨설팅을 제공합니다. 이 인게이지먼트는 다음을 포함하여 다양한 주제로 스케줄된 미팅을 통해 초기 설치와 장기 교육을 제공합니다: 프로비저닝, 전달성/ramp-up, 초기 데이터 로드, 초기 메일링, out of the box 보고, 고객의 필요에 최적화된 추가적인 고급 Silverpop Engage 기능 인에이블먼트. 프로그램 시간은 신규 클라이언트 인게이지먼트의 최초 90 일 이내에 사용해야 합니다.
- e. IBM Silverpop Customer Enablement Setup
이 서비스는 최대 300 시간의 원격 제품 및 기술 컨설팅, IBM Silverpop Engage 솔루션의 권장 사용에 대한 우수 사례와 지침을 제공합니다. 이에는 고객과 합의한 대로 검색, 프로젝트 계획 및 자원 계획 개발, 컨설팅, 통합 계획 및 설계, 문서화 및 프로젝트 관리가 포함됩니다. 이 서비스는 목록 및 메일링 임포트, 세분화 관리, 스코어링 모델 작성, 자산 준비/구성, 캠페인 전개, 보고 및 고객을 위한 기타 in-product 활동을 포함하여, 최대 50 시간의 원격 매니지드 서비스를 추가로 제공합니다.
- f. IBM Silverpop Managed Enablement Setup
이 서비스는 최대 150 시간의 원격 제품 및 기술 컨설팅, IBM Silverpop Engage 의 권장 사용에 대한 우수 사례와 지침을 제공합니다. 이에는 고객과 합의한 대로 검색, 프로젝트 계획 및 자원 계획 개발, 컨설팅, 통합 계획 및 설계, 문서화 및 프로젝트 관리가 포함됩니다. 이 서비스는 목록 및 메일링 임포트, 세분화 관리, 스코어링 모델 작성, 자산 준비/구성, 캠페인 전개, 보고 및 고객을 위한 기타 in-product 활동을 포함하여, 최대 250 시간의 원격 매니지드 서비스를 추가로 제공합니다.

- g. IBM Silverpop Product Consulting – Bronze Setup
이 서비스는 최대 75 시간의 원격 제품 및 기술 컨설팅, IBM Silverpop Engage 의 권장 사용에 대한 우수 사례와 지침을 제공합니다. 이에는 고객과 합의한 대로 검색, 프로젝트 계획 및 자원 계획 개발, 컨설팅, 통합 계획 및 설계, 문서화 및 프로젝트 관리가 포함될 있습니다.
- h. IBM Silverpop Product Consulting – Silver Setup
이 서비스는 최대 175 시간의 원격 제품 및 기술 컨설팅, IBM Silverpop Engage 의 권장 사용에 대한 우수 사례와 지침을 제공합니다. 이에는 고객과 합의한 대로 검색, 프로젝트 계획 및 자원 계획 개발, 컨설팅, 통합 계획 및 설계, 문서화 및 프로젝트 관리가 포함될 있습니다.
- i. IBM Silverpop Product Consulting – Gold Setup
이 서비스는 최대 300 시간의 원격 제품 및 기술 컨설팅, Silverpop Engage 의 권장 사용에 대한 우수 사례와 지침을 제공합니다. 이에는 고객과 합의한 대로 검색, 프로젝트 계획 및 자원 계획 개발, 컨설팅, 통합 계획 및 설계, 문서화 및 프로젝트 관리가 포함될 있습니다.
- j. IBM Silverpop Managed Services – Bronze Setup
이 서비스는 목록 및 메일링 임포트, 세분화 관리, 스코어링 모델 작성, 자산 준비/구성, 캠페인 전개, 보고 및 고객을 위한 기타 in-product 활동을 포함하여, 최대 50 시간의 원격 매니지드 서비스를 제공합니다.
- k. IBM Silverpop Managed Services – Silver Setup
이 서비스는 목록 및 메일링 임포트, 세분화 관리, 스코어링 모델 작성, 자산 준비/구성, 캠페인 전개, 보고 및 고객을 위한 기타 in-product 활동을 포함하여, 최대 150 시간의 원격 매니지드 서비스를 제공합니다.
- l. IBM Silverpop Managed Services – Gold Setup
이 서비스는 목록 및 메일링 임포트, 세분화 관리, 스코어링 모델 작성, 자산 준비/구성, 캠페인 전개, 보고 및 고객을 위한 기타 in-product 활동을 포함하여, 최대 250 시간의 원격 매니지드 서비스를 제공합니다.
- m. IBM Silverpop IP Reputation Warm Up Setup 및 IBM Silverpop IP Reputation Warm Up On Demand Setup
이 서비스는 IBM Silverpop Engage 에서 사용한 단일 IP 주소의 ramp-up 을 실행하도록 30 일 기간에 걸쳐 최대 35 시간의 원격 매니지드 서비스를 제공합니다. 명성 구축을 위한 최대 2 개의 비중요한 비긴급 이메일을 포함합니다(기작성된 자체 HTML 메일링 콘텐츠 필수). 이 서비스는 다양한 외부 요인에 좌우될 수 있는 화이트 리스팅 또는 IP ramp-up 의 성공을 보장하지 않습니다.

3.2 월 분할(Partial Month) 요금

월 분할 요금은 고객에게 부과되는 비례 배분된 일일 요금입니다. 월 분할 요금은 IBM SaaS 에 대한 고객의 액세스가 허용된다고 IBM 으로부터 통지받은 날부터 시작하는 해당 월의 나머지 일수를 기준으로 계산합니다.

3.3 추가 요금

측정 기간 동안 고객의 IBM SaaS 실제 사용량이 라이선스 증서에 명시된 권한을 초과하면 거래서류에 명시된 대로 고객에게 초과분에 대한 요금이 청구됩니다.

디지털 메시지 과금 체계가 적용되는 클라우드 서비스의 경우, IBM 은 고객이 주문한 디지털 메시지 권한에 대해 선택한 청구 주기에 따라 고객에게 요금을 청구합니다. 실제 사용량을 측정하며, 만약 실제 메시지 사용량이 등록 기간 동안의 최대 12 개의 월별 측정 기간에 대해 권한 부여된 메시지를 모두 합산한 총 수를 초과하면 초과 요금이 부과됩니다.

총 합산에 도달했으면 라이선스 증서에 명시된 초과분 비율에 따라 매월 후불로 추가 요금을 고객에게 청구합니다. 그러한 추가 요금은 기본 월별 권한 요금에 추가로 부과되는 요금입니다.

등록 기간이 12 개월이 넘는 경우, 총 합산 권한 수는 12 개의 월별 측정 기간을 기준으로 합니다.

12 번째 월별 측정 기간이 지나면 총 합산 수는 0 으로 재설정됩니다. 이후 12 개의 월별 측정 기간에

대한 추가 요금은 실제 메시지 사용량이 해당 12 개의 월별 측정 기간 동안 권한 부여된 메시지를 모두 합산한 총 수를 초과하기 전에는 부과되지 않습니다.

등록 기간이 12 개월 미만이거나 12 개의 월별 기간 미만이 등록 기간에 잔존하는 경우, 등록 기간의 잔여 월별 권한 수가 권한 부여된 메시지를 모두 합산한 총 수로 사용됩니다.

a. 예제 1:

고객은 12 개월 등록 기간을 갖고 있으며 개월당 1 백만 개의 디지털 메시지를 구입했습니다. 고객이 12 개월의 등록 기간이 종료되기 전에 1200 만 개를 넘는 디지털 메시지를 전송하는 경우, 초과분에 대한 요금은 익월에 고객에게 청구되며 이후의 달의 전체 사용량에 대한 요금은 등록 기간이 종료될 때까지 후불로 청구됩니다.

b. 예제 2:

고객은 3 년의 등록 기간을 갖고 있으며 개월당 1 백만 개의 디지털 메시지를 구입했습니다. 고객이 최초 12 개월 기간이 종료되기 전에 1200 만 개를 넘는 디지털 메시지를 전송하는 경우, 초과분과 전체 사용량에 대한 요금이 해당 12 개월 기간이 종료될 때까지 익월에 청구됩니다. 각 12 개월 기간 종료 시에 사용량 카운트는 재설정됩니다. 고객이 그 다음 12 개월 기간이 종료되기 전에 1200 만 개를 넘는 디지털 메시지를 전송하는 경우, 초과분에 대한 요금은 익월에 고객에게 청구되며 이후의 달의 전체 사용량에 대한 요금은 사용량 카운트가 재설정되거나 잔여 등록 기간이 종료될 때까지 후불로 고객에게 청구됩니다.

4. IBM SaaS 등록(Subscription) 기간 갱신 옵션

다음 중 하나를 선택하여 IBM SaaS의 등록 기간 종료 시 갱신 여부를 라이선스 증서에 명시합니다.

4.1 자동 갱신

라이선스 증서에서 자동 갱신으로 명시되어 있는 경우 고객은 라이선스 증서에 지정된 만료일보다 최소 90 일 이전에 고객의 IBM 영업 담당자 또는 IBM 비즈니스 파트너에게 서면 요청서를 통해 IBM SaaS 등록 기간을 해지할 수 있습니다. IBM 또는 IBM 비즈니스 파트너가 만료일까지 그러한 해지 통지를 수신하지 못하면 등록 기간은 1 년 또는 라이선스 증서에 명시된 최초 등록 기간과 동일한 기간만큼 자동으로 갱신됩니다.

4.2 연속적 청구

라이선스 증서에서 연속적 갱신으로 명시한 경우 고객은 계속해서 IBM SaaS에 대한 액세스 권한을 가지며 연속적 기준에 따라 IBM SaaS의 사용 대금이 청구됩니다. IBM SaaS 사용을 중단하고 연속적 청구 절차를 중지하려면 IBM SaaS의 취소를 요청하는 90 일의 서면 통지를 IBM이나 IBM 비즈니스 파트너에게 제공해야 합니다. 고객의 액세스가 취소되면 취소가 발효된 해당 월의 미지불된 액세스 대금이 고객에게 청구됩니다.

4.3 갱신

라이선스 증서에서 갱신 유형을 "종료"로 지정한 경우에는 등록 기간이 만료되면 IBM SaaS가 종료되며 IBM SaaS에 대한 고객의 액세스 권한은 소멸됩니다. 종료 날짜 이후에도 IBM SaaS를 계속 사용하려면 고객은 IBM 영업 담당자나 IBM 비즈니스 파트너에게 새로운 등록 기간을 구매하는 주문서를 접수해야 합니다.

5. 기술 지원

기술 지원은 등록 기간 동안 IBM SaaS 오퍼링과 인에이블링 소프트웨어에 대해 제공됩니다. 기술 지원은 IBM SaaS에 포함되며 별도의 오퍼링으로 제공되지 않습니다.

기술 지원 정보와 IBM Silverpop Engage에 대한 지원 요청을 제출하는 링크는 다음 URL에서 확인할 수 있습니다. <http://www.ibm.com/software/info/silverpop/support/>.

6. IBM SaaS 오퍼링 추가 조항

6.1 인에이블링 소프트웨어(Enabling Software)

IBM SaaS 오퍼링에는 IBM 또는 제 3 자 공급자가 제공한 인에이블링 소프트웨어가 포함될 수 있습니다. 인에이블링 소프트웨어를 다운로드하거나 설치하는 경우 고객은 IBM SaaS 액세스 및 사용 지원을 제외한 다른 어떤 목적으로도 인에이블링 소프트웨어를 사용하지 않는다는 데 동의합니다. 인에이블링 소프트웨어 설치 또는 다운로드 시 별도의 라이선스 계약(예: IBM 무보증 프로그램에 관한 라이선스 계약(ILAN) 또는 기타 IBM 이나 제 3 자 라이선스 계약)에 따라 해당 소프트웨어가 제공된 경우에는 관련 사용 시 해당 계약이 적용됩니다. 고객은 이용 약관에 동의하거나 인에이블링 소프트웨어를 다운로드, 설치 또는 사용함으로써 해당 조항을 승인하게 됩니다.

6.2 Safe Harbor 준수 및 EU 데이터 보호

IBM은 유럽 연합 국가 및 스위스로부터 수집된 정보의 수집, 사용 및 보유에 관해 United States Department of Commerce 에서 명시한 U.S. - EU 및 U.S. - Swiss Safe Harbor Frameworks 를 준수합니다. Safe Harbor 에 대한 자세한 정보 또는 IBM 의 인증문에 액세스하려면 다음 페이지를 방문하십시오. <http://www.export.gov/safeharbor/>

고객이 개인 정보를 고객과 IBM 간에 제공한 것과 마찬가지로 IBM SaaS 에 제공하는 경우, 고객은 개인 정보의 단독 관리자로 간주되며 해당 개인 정보를 처리하는 처리자(EU Directive 95/46/EC 의 용어 정의 참조)로 IBM 을 지명합니다. IBM 은 본 이용 약관에 따라 IBM SaaS 에 제공하는 데 필요한 범위 내에서만 해당 개인 정보를 처리합니다. IBM 은 고객에게 개인 정보에 대한 접근 권한을 제공하는 것을 포함하여 법적 요구사항을 이행하기 위해 고객과 합리적으로 협력합니다. 고객은 IBM 이 IBM SaaS 에 제공된 개인 정보를 포함한 콘텐츠를 미국의 IBM 으로 해외 전송하여 처리할 수 있다는 데 동의합니다. IBM 이 개인 정보의 처리 또는 보호 방법을 변경하고 이러한 변경으로 인해 고객이 관련 정보 보호법을 비준수하게 된 경우 고객은 IBM 의 변경 통지일로부터 30 일 이내에 해당 IBM SaaS 를 해지할 수 있습니다.

6.3 데이터 수집

고객은 (i) 고객의 웹 사이트 이용 약관 및 개인정보 보호정책에 관한 명확하고 눈에 잘 띄는 링크(IBM(<http://www.ibm.com/software/marketing-solutions/privacy/index.html>)) 및 고객의 정보 수집과 정보 이용 규정 관련 링크 포함)를 제공하고 (ii) 고객을 대신하여 IBM 이 방문자의 컴퓨터에 쿠키와 clear gifs/웹 비콘을 배치한다는 알림을 관련 기술의 목적 및 용도에 대한 설명과 함께 제공하며 (iii) 법률에서 요구하는 경우, 고객이나 고객을 대신하는 IBM 이 웹 사이트 방문자의 디바이스에 쿠키와 clear gifs/웹 비콘을 배치하기 전에 웹 사이트 방문자의 동의를 획득할 것에 동의합니다.

고객은 IBM 이 IBM SaaS 의 정상적인 운영과 지원 과정에서 추적 및 기타 기술을 사용하여 IBM SaaS 사용과 관련된 개인 정보를 고객(고객의 직원과 계약직 직원)으로부터 수집할 수 있다는 것을 인정하고 이에 동의합니다. IBM 은 사용자 경험을 개선하거나 고객과 IBM 의 상호작용을 조정하기 위해 IBM SaaS 의 효율성에 대한 통계와 정보를 수집합니다. 고객은 IBM, 기타 IBM 회사 및 하도급자 내부에서, 그리고 IBM 및 IBM 하도급자가 비즈니스를 수행하는 어디서나, 상기의 목적으로 수집된 개인 정보를 IBM 이 처리하기 위해 필요한 동의를 해당 법률을 준수하여 이미 고객이 획득했거나 획득할 것임을 확인합니다. IBM 은 수집된 개인 정보에 접근하거나 갱신하거나 정정하거나 삭제하고자 하는 고객 직원과 계약직 직원의 요청을 수용합니다.

6.4 파생 혜택 사업장

해당하는 경우, 세금은 IBM SaaS 의 혜택을 제공받는 것으로 고객이 정한 사업장을 기준으로 부과됩니다. 고객이 추가 정보를 제공하지 않는 한, IBM 은 IBM SaaS 주문 시 1 차 혜택 사업장으로 제출한 비즈니스 주소에 따라 세금을 적용합니다. 고객은 이러한 정보를 최신 상태로 유지하고 변경사항이 있는 경우 IBM 에 제공해야 할 책임이 있습니다.

6.5 배포 목록

고객은 기존에 성립된 비즈니스 관계 또는 개인적인 관계가 없는 한, 고객의 이메일 통신문을 수신할 목적으로 배포 목록에 포함되도록 권한이 부여되지 않은 사용자가 포함되어 있는 배포 목록은 IBM SaaS 에서 사용하지 않습니다. 고객은 유효한 opt-out 메커니즘을 각 메시지에 포함해야 합니다.

6.6 재판매 금지

IBM SaaS 에 대한 고객의 사용 권리는 고객에게 한정됩니다. 고객은 IBM 의 사전 서면 동의 없이 IBM SaaS 를 재판매하거나 IBM SaaS 에 대한 액세스 권한을 제 3 자(귀사의 직원 또는 계약직 직원은 제외)에게 제공하지 않습니다.

6.7 데이터 보유

IBM SaaS 의 일부 데이터 요소는 IBM SaaS 내에서 다음과 같이 사용 가능합니다: 이메일 메시지 및 콘텐츠, 미사용된 데이터베이스 및 템플릿 - 450 일, 알려진 방문자에 대한 웹 추적 - 180 일, 익명의 방문자에 대한 웹 추적 - 30 일, Universal Behaviors - 180 일(이하 "데이터 보유 기간"). 데이터 보유 기간이 만료되고 나면 IBM 의 네트워크와 시스템에서 해당 데이터 요소를 제거할 수 있으며 IBM 은 등록 기간이 해지거나 만료된 후 30 일에 해당 데이터 요소의 모든 사본과 기타 관련 고객 데이터를 파기할 수 있습니다. 고객은 IBM SaaS 관련 사용을 목적으로 제공된 모든 콘텐츠의 백업 사본을 보유하고 있습니다.

6.8 제 3 자 코드 주의사항

IBM SaaS 에는 악의적인 용도로 사용할 수 없는 다음 소프트웨어가 포함되어 있습니다: janrain4j_1.1.0, JSON, JSON-lib-2.3, JDK15, flexjson 및 packtag.

부록 A

1. IBM Silverpop Engage

IBM Silverpop Engage 는 옴니 채널 마케팅 및 리드 관리를 지원하는 클라우드 기반 디지털 마케팅 플랫폼입니다. Silverpop Engage 는 다양한 소스에서 수집된 고객 데이터와 개인 활동을 활용하여 개인화된 상호작용을 실시간으로 알리고 구동합니다.

IBM Silverpop Engage 등록은 다음 기능을 제공합니다.

- 메시지 작성 및 전달: 웹 기반 편집기는 사용자가 메시지 콘텐츠를 작성 및 편집할 수 있는 기능을 제공하며 링크 추적에 대한 point-and-click 액세스, 개인화 및 동적 콘텐츠를 제공합니다.
- 고급 세분화: 사용자는 세분화 기능을 사용하여 고객의 행동, 프로필 또는 환경 설정 데이터에 따라 대상을 지정할 수 있습니다.
- 다중 채널 메시징: 이메일, 소셜, 웹, 모바일을 포함한 다양한 채널을 통해 통합된 캠페인 메시지를 전송합니다. Silverpop Engage 에는 일관성있고 개인화된 경험을 전달하기 위해 고객 접촉 지점의 통합성을 유지하도록 돕는 기능이 포함됩니다.
- 자동화된 캠페인: 비주얼 캠페인 빌더를 사용하여 단순한 드립 전략 캠페인에서부터 복잡한 다중 접촉 지점 캠페인까지 다양한 마케팅 프로그램을 작성합니다. 각 리드의 개별 조치에 따른 개발 캠페인을 통해 리드가 라우팅하거나 특정 조치를 수행할 때 자동화된 메시지를 전송합니다.
- 스코어링: 구매 기준, 인적 사항, 웹 사이트 방문 횟수, 양식 제출, 메시지 상호작용 등의 활동이나 최근성(recency), 빈도 등의 시간적 구성요소에 따라 고객과 잠재 고객의 순위를 정합니다. 대상이 특정 스코어에 도달하면 마케팅 자동화 기능이 적절한 follow-up 을 위해 라우팅합니다.
- 웹 추적: 계산기, 라이브 채팅, 소셜 버튼 등, 대상이 고객 온라인에 상호작용하는 방법을 모니터링한 후 이러한 활동을 활용하여 마케팅 프로그램이나 행동 스코어링 모델로 대상을 이동시킵니다.
- 랜딩 페이지 및 웹 포럼: 사용자 정의 페이지를 작성하는 데 사용할 수 있는 질문 정보를 캡처하는 랜딩 페이지와 웹 양식을 디자인하고 게시합니다.
- 보고: 다양한 마케팅 채널(이메일 캠페인, 소셜, 모바일 포함)에 걸쳐 80 개 이상의 사용자 정의 보고서를 사용할 수 있습니다.
- 관계 테이블: 구매, 이벤트 참석, 활동에 대한 다중 데이터 행을 저장한 후 단일 레코드로 맵핑하여 전체적인 고객 뷰를 제공합니다. 이러한 데이터는 조회 및 세분화, 동적 콘텐츠 및 메시지의 개인화에서 활용할 수 있습니다.
- B2B 리드 관리: 리드를 관리 및 평가하고 자동화를 실행하여 파이프라인을 통해 리드를 개발하며 마케팅 노력을 최대화합니다.
- 소셜: 조직은 소셜 네트워크 사이트에서 이메일 마케팅 메시지를 공유하고 결과의 세부 보고서를 작성하고 이메일 전송과 동시에 게시하거나 게시를 스케줄링하고 '친구에게 전달' 웹 페이지 링크를 삽입하거나 메시지 본문에 '친구에게 전달' 양식을 포함할 수 있습니다.
- API(Application Programming Interface): Silverpop Engage API Suite 는 REST, SOAP 및 XML 프로토콜을 통해 액세스 가능하며 표준 웹 프로토콜(HTTP POST, HTTPS, FTP, FTPS)과 파일 형식(XML, CSV, TSV, PSV)을 사용합니다. 실시간 요청 및 응답은 HTTP/HTTPS 를 통해 처리되며 데이터 배치는 FTP/ FTPS 를 통해 처리됩니다.

Silverpop Engage 등록에는 5 개의 전송 도메인과 하나의 사용자 정의 브랜드 호스트 도메인이 포함됩니다. 연간 3 백만 개 이상의 이메일 메시지를 전송하는 고객에게는 전용 IP 주소가 제공됩니다.

2. 옵션 기능

추가 요금을 부과되는 다음 옵션 기능을 사용할 수 있습니다.

- IBM Silverpop Transact for Engage – Database
이메일, 웹 양식, 랜딩 페이지 또는 텔레세일즈에서 트리거로 생성한 사용자 정의 브랜드의 실시간 일대일 트랜잭션 메시지를 전송하는 기능을 제공합니다. Silverpop Engage Transact 는 영수증, 알림, 경보, 일정표 등, 고유한 필요가 있는 트랜잭션 또는 트리거 메시지를 위해 특별히 설계된 전용 전송 아키텍처입니다. 현재 메시지를 트리거하는 인하우스 시스템에 연결 가능합니다. 제품과 함께 IP 주소, 사용자 정의 도메인, 링크 및 메시지 전달 추적, 반송 및 답신 관리, 메시지 배포, 활동 및 전달 메트릭 추적 기능이 제공됩니다.
- IBM Silverpop Multi-Factor Authentication
웹 브라우저에서 Silverpop Engage 계정 액세스 시 사용자의 사용자 이름/비밀번호 조합을 사용하는 방법 외에 2 차 로그인 요구사항으로 인증 코드를 사용하는 방법을 지원하는 기능을 제공합니다.
- IBM Silverpop Social Sign-in
양식의 필드에 직접 가입하는 대신에 소셜 ID 등록 옵션이 제공된 웹 양식을 빌드할 수 있는 기능을 회사에 제공합니다. Social Sign-In 에는 제 3 자 파트너인 Janrain 의 기술이 통합되어 있습니다. Social Sign-in 기술의 사용에는 Social Sign-In 및 기본 Janrain 기술로 액세스된 각 소셜 서명 네트워크의 조건 및 가용성이 적용됩니다.
- IBM Silverpop Inbox Monitoring
고객은 여러 지역에서 대형 ISP(Internet Service Provider)와 인박스 제공자로 전송되는 일반 인박스 전송을 측정할 수 있습니다.
- IBM Silverpop Universal Behaviors
Silverpop Engage 와 기타 기술 애플리케이션 간의 이벤트 레벨 통합을 제공합니다. 해당 애플리케이션에서 수집된 활동 이벤트와 데이터를 Silverpop Engage 에 저장하여 프로그램, 스코어링, 조회 등의 기능에 활용할 수 있습니다. 기존 IBM 제품과의 통합, 3 개의 데이터 스트림을 통한 추가 통합, 180 일의 데이터 스토리지가 포함됩니다.
- IBM Silverpop Universal Behaviors Additional Data History
IBM Silverpop Universal Behaviors 를 위한 180 일의 이벤트 데이터 스토리지를 추가로 제공합니다. Universal Behaviors 의 표준 180 일 용량 이상의 데이터 스토리지가 필요한 고객을 위한 IBM Silverpop Universal Behaviors 의 추가 기능입니다.
- IBM Silverpop Mobile Connector
Silverpop Engage 와 고객 자체 모바일 애플리케이션 간의 시스템 레벨 통합을 제공합니다. 통합을 통해 모바일 애플리케이션에서 수집된 데이터를 Silverpop Engage 에 저장하여 프로그램, 조회 등의 Engage 기능에서 액세스/사용하고 Silverpop Engage 의 데이터를 모바일 애플리케이션 내에서 사용할 수 있습니다.
- IBM Silverpop Web Analytics Integrations
Silverpop Engage(하나의 Org)와 IBM Digital Analytics 또는 Adobe Omniture 웹 분석 시스템 중 하나 간의 통합을 제공합니다.
- IBM Silverpop CRM Integration with Scribe
고객은 특정 상용 CRM(Customer Relationship Management) 시스템과 Silverpop Engage 간의 데이터 동기화를 설정할 수 있습니다. 통합은 하나의 CRM 시스템 인스턴스와 하나의 Silverpop Engage 데이터베이스로 제한됩니다. 이 기능에는 제 3 자 파트너인 Scribe Software 에서 제공한 기술 구성요소가 포함되어 있습니다.
- IBM Silverpop Additional IP Address
추가 IP 주소의 사용료입니다.

- IBM Silverpop Email Insights

사용자는 다양한 이메일 클라이언트(Gmail, Outlook, iPhone, Android 를 포함하되 이에 한하지 않음)에서 메일링의 룩앤필(look and feel)을 미리 볼 수 있고 고객이 사용하는 특정 디바이스와 이메일 클라이언트에 따라 이메일 프로그램을 최적화하는 것을 돕도록 메일링 리스트들에서 이메일 클라이언트 사용량을 추적할 수 있고, 고유한 각 이메일 수신자에게 선호되는 디바이스를 판별하여 이러한 선호에 따라 목표를 삼은 콘텐츠를 전송할 수 있고, 수신자 레벨의 레코드에 지리 위치, 평균 참여 시간, 선호 이메일 클라이언트나 디바이스 등의 추가 데이터를 자동으로 업데이트할 수 있습니다. 이메일 수신자가 귀하로부터 이메일을 수신하여 이메일을 열어볼 때마다 '이메일 읽음'이 등록됩니다. 이러한 프리뷰 기능에 더하여 귀하가 이메일 템플릿을 제출할 때마다 '이메일 프리뷰'가 등록됩니다. Email Insights 에는 Litmus 에서 제공한 기술 구성요소가 포함되어 있습니다.

- Silverpop Email Insights – Bronze

월별 최대 10 회 이메일 프리뷰 및 10,000 회 이메일 읽음을 제공합니다.

- Silverpop Email Insights – Silver

월별 최대 50 개 이메일 프리뷰 및 200,000 회 이메일 읽음을 제공합니다.

- Silverpop Email Insights – Gold

월별 최대 500 개 이메일 프리뷰 및 2,000,000 회 이메일 읽음을 제공합니다.

- Silverpop Email Insights – Platinum

월별 최대 1,000 개 이메일 프리뷰 및 5,000,000 회 이메일 읽음을 제공합니다.

또한, 고객이 구입한 패키지에서 제공하는 이메일 프리뷰 또는 이메일 읽음 횟수 이상을 필요로 하는 경우, 고객은 IBM Silverpop Email Insights Additional Email Preview 또는 IBM Silverpop Email Insights Additional 100 Thousand Email Opens 를 구입하여 고객이 권한을 갖는 수량을 증가시킬 수 있습니다.

부록 B

IBM은 IBM SaaS에 대한 다음 가용성 "서비스 레벨 계약"(이하 SLA)을 제공합니다. 고객은 본 SLA가 보증을 구성하지 않는다고 인정합니다.

1. 용어 정의

- a. **애플리케이션 중지 시간** – IBM이 사용을 인가한 애플리케이션 인터페이스의 사용자가 적절한 권한을 가진 서비스의 모든 부분을 사용할 수 없는 일정 기간을 의미합니다. 명확하게 하자면, 해당 권한을 가진 임의의 사용자가 서비스의 일부라도 사용할 수 있는 경우에는 "중지 시간"이 아닙니다.
- b. **가용성 크레딧** – 유효한 클레임에 대해 IBM이 제공하는 배상을 의미합니다. 가용성 크레딧은 서비스 등록료를 청구하는 추후 청구서에 대한 크레딧 또는 할인의 형식으로 적용됩니다.
- c. **클레임** – 계약 월 동안 서비스 레벨에 부합하지 못하였다고 귀하가 SLA에 따라 IBM에 제출하는 클레임을 의미합니다.
- d. **계약 월** – 해당 월 1일 12:00 AM(미 동부시)부터 해당 월 말일 11:59 PM(미 동부시)까지 기간 동안의 각 월을 의미합니다.
- e. **데이터 처리 중지 시간** – 서비스의 데이터 처리 요소를 통해 데이터를 수집할 수 없는 일정 기간을 의미합니다.
- f. **중지 시간(Downtime)** – 애플리케이션 중지 시간 및/또는 데이터 처리 중지 시간을 의미합니다. 중지 시간에는 다음으로 인해 서비스를 사용할 수 없는 기간은 포함되지 않습니다.
 - (1) 스케줄되거나 통지된 유지보수 목적의 가동 중단
 - (2) IBM의 통제권을 벗어난 이벤트 또는 원인(예: 자연 재해, 인터넷 중단, 긴급 유지보수 등);
 - (3) 귀하의 애플리케이션, 설비, 데이터 또는 제 3자의 애플리케이션, 설비, 데이터와 관련한 문제;
 - (4) 필수 시스템 구성 및 서비스 액세스를 위한 지원 플랫폼을 이용하지 않은 경우;
 - (5) 귀하가 IBM에게 제공하거나 귀하를 대신한 제 3자가 IBM에 제공한 설계, 명세 또는 지침을 IBM이 따른 경우.
- g. **이벤트** – 특정 상황 또는 여러 상황이 합쳐져서 결과적으로 SLA에 부합되지 못하게 한 경우, 그러한 특정 상황 또는 여러 상황을 의미합니다.
- h. **서비스** – 본 SLA가 적용되는 IBM SaaS를 의미합니다.
- i. **서비스 레벨** – 본 SLA에서 IBM이 제공하는 서비스의 레벨을 측정하도록 아래와 같이 설정된 표준을 의미합니다.

2. 가용성 크레딧

- a. 클레임을 제출하기 위해서는 이벤트가 고객의 서비스 사용에 영향을 준 것을 처음으로 인식한 시간으로부터 24시간 이내에 각 이벤트의 심각도 1 지원 티켓(아래 기술 지원 조항에서 정의된 사항 참조)을 고객이 IBM 기술 지원 헬프 데스크에 로그(log)해야 합니다. 고객은 이벤트에 대한 필요한 정보를 모두 제공하고 이벤트의 진단과 해결을 위해 합리적인 범위 내에서 IBM에 협력해야 합니다.
- b. 고객은 클레임이 발생한 계약 월의 말일로부터 3영업일이 지나기 이전에 가용성 크레딧에 대한 클레임을 제출해야 합니다.
- c. 가용성 크레딧은 고객이 중지 시간으로 인해 최초로 영향을 받았다고 고객이 보고한 시점부터 측정된 중지 시간의 기간을 기준으로 합니다. 고객이 애플리케이션 중지 시간 이벤트와 데이터 처리 중지 시간 이벤트가 동시에 발생된 것으로 보고한 경우에는, IBM은 중지 시간이 겹치는 기간을 중지 시간의 단일 기간으로 간주하며 두 개의 구별된 중지 시간의 기간으로 보지 않습니다. 유효한 각 클레임의 경우, IBM은 아래 표와 같이 각 계약 월 동안 달성한 서비스 레벨에 따라 적용 가능한 최대의 가용성 크레딧을 적용합니다. IBM은 동일한 계약 월에서 동일한 이벤트에 대해 복수의 가용성 크레딧을 제공하지 않습니다.

- d. 어떠한 경우에도 계약 월에 적용되는 가용성 크레딧의 총 금액은 귀하가 IBM 에 서비스 대가로 지불한 연간 대금의 12 분의 1(1/12)의 20%를 초과하지 않습니다.

3. 서비스 레벨

계약 당월 동안 클라우드 서비스 가용성

계약 당월 동안 가용성	가용성 크레딧 (클레임 대상이 되는 계약 월의 월 등록(Subscription) 사용료의 %)
99% - 99.949%	2%
98% - 98.999%	5%
97% - 97.999%	10%
97.000% 미만	20%

백분율로 표시된 가용성은 (a) 계약 월의 총 시간(분)에서 (b) 계약 월의 총 중지 시간(분)을 뺀 후 이를 (c) 계약 월의 총 시간(분)으로 나누어 산출합니다.

예제: 계약 월의 총 중지 시간 50 분

계약 월 30일 동안 총 43,200분 - 중지 시간 50 분 = 43,150 분 <hr style="width: 50%; margin: 10px auto;"/> 계약 월 30 일 동안 총 43,200 분	= 달성한 서비스 레벨 99.884%에 대한 가용성 크레딧 2%
---	--

4. SLA 에 대한 기타 정보

본 SLA 는 IBM 의 고객에게만 제공되며 서비스에 대한 사용자, 게스트, 참여자 및 허용된 초청객이 청구한 클레임 또는 IBM 이 제공한 베타 서비스나 시험 서비스에는 적용되지 않습니다. SLA 는 프로덕션 용도의 서비스에만 적용됩니다. 테스트, 재해 복구, 품질 보증 또는 개발을 포함한(단, 이에 한하지 않음) 비프로덕션 환경에는 SLA 가 적용되지 않습니다.